



BERNARD - MASSARD
MAISON FONDÉE
1921

Les Caves BERNARD – MASSARD se proposent d'engager pour entrée immédiate

Un/e délégué(e) commerciale (e) polyvalent(e)

à temps plein et à durée indéterminée

Reportant directement au Directeur Commercial

Responsabilités principales :

Votre mission consiste à gérer et à développer les ventes sur le secteur Horeca à Luxembourg

- Vous visitez quotidiennement votre portefeuille de clients pour les conseiller et optimiser la présence de nos produits,
- Vous assurez la mise en œuvre d'actions promotionnelles sur le terrain,
- Vous assurez la prospection de nouveaux clients et l'introductions de notre gamme de produits auprès de nos clients,
- Vous organisez et coordonnez les dégustations chez nos clients et prospects,
- Vous rédigez des comptes rendus hebdomadaires de vos activités

Qualifications recherchées :

- Vous disposez d'une expérience prouvée en matière de vente/négociation dans le secteur de vins mousseux et tranquilles ou dans une fonction similaire, une formation de sommelier étant considéré comme un fort atout,
- Vous êtes dynamique, autonome, communiquez facilement et vous aimez convaincre/négocier,
- Vous êtes flexibles dans les jours et les heures de travail,
- Vous maîtrisez le luxembourgeois et le français, l'anglais et l'allemand sont considérés comme un plus,
- Vous avez une passion pour les vins ou/et les alcools et vous vous avez envie d'intégrer un groupe familial aux valeurs fortes.

Nous offrons :

- Un travail stable, varié et évolutif dans une équipe dynamique au sein d'une société familiale reconnue, réputée et bien organisée,
- Une rémunération fixe pouvant évoluer en fonction de vos résultats,
- Une voiture de service.

En cas d'intérêt nous vous prions d'envoyer vos candidatures avec CV et photo récente à :

CAVES BERNARD-MASSARD | B.P.13 | L -6701 GREVENMACHER

Ou

jobs@bernard-massard.lu